

INVITACIÓN PERSONAL

El dato de ventas territorial siempre ha sido la asignatura pendiente de la industria farmacéutica para evaluar correctamente y de manera justa la actividad comercial de los delegados médicos.

Descubra ahora una nueva forma de obtener la medida más imparcial de las ventas por producto a nivel de las áreas de influencia de los centros de Salud:

Los dos nuevos productos: **FARMASALES PUNTO DE VENTA** y **FARMASALES PRESCRIPCIÓN**, son una forma totalmente innovadora de medir las ventas a partir de los datos de las farmacias y su relación con las prescripciones médicas, que sin duda condicionará la manera de medir la efectividad comercial de los delegados médicos, además de poder medir mas detalladamente el flujo de productos en el canal.

Nos complace invitarles, a este acto, dado que el tema que se presentará es de máxima relevancia para el futuro de la industria farmacéutica y es el resultado de años de investigación y desarrollo en el ámbito del marketing farmacéutico

EL EQUIPO DE INFONIS

Los próximos días **8 y 10 de Octubre de 2018 a las 9:30 horas**, presentaremos nuestros **DOS NUEVOS PRODUCTOS** en Madrid y Barna e incluirá también una oferta muy especial a todos los asistentes.

Día 8, HOTEL NOVOTEL CAMPO DE LAS NACIONES, C/ AMSTERDAM, 3, SALA LONDRES. MADRID
AFORO LIMITADO S.R.C. a farmasales.madrid@infonis.com

Día 10, HOTEL ABBA SANTS, C/ NUMANCIA, 32, BARNA, A LAS 9:30 HORAS.
AFORO LIMITADO S.R.C. a farmasales.barna@infonis.com

PROGRAMA DEL DÍA

9:30

Apertura y presentación del ponente

9:45

Presentación del producto FARMASALES PUNTO DE VENTA y de FARMASALES PRESCRIPCIÓN

11:15

Tiempo para ruegos y preguntas

11:45

Clausura

12:00

Desayuno